



AREA INTERNAZIONALIZZAZIONE

Gare d'appalto internazionali

Amplia le tue opportunità di business all'estero.

I tender – gare di appalto per lavori, forniture di prodotti e servizi all'estero – sono una realtà poco conosciuta dalla media impresa italiana. Eppure le gare internazionali coprono da sole fra il 15 ed il 20% del budget di organizzazioni pubbliche come Governi, Regioni ed Amministrazioni locali in Europa e nel resto del mondo, oltre alle organizzazioni sovranazionali come Unione Europea e banche multilaterali.

Rappresentano un mercato stabile, che non conosce crisi, dove le controparti offrono garanzie sia politiche che commerciali ed i pagamenti sono sicuri. Inoltre, le dimensioni medie delle commesse e degli appalti per cui competere sono significative e gli avvisi relativamente frequenti nel corso dell'anno.

Ciò nonostante, poche aziende in Italia conoscono le opportunità legate al procurement internazionale e poche hanno gli strumenti per interfacciarsi con le autorità ed i centri di spesa pubblici all'estero con le necessarie capacità linguistiche, tecniche e buona conoscenza delle procedure

Le gare internazionali possono aprire nuovi ed importanti orizzonti di sviluppo per il proprio business, ma bisogna essere preparati a cogliere tali opportunità.

La competizione infatti è globale, e richiede un approccio strategico al mercato.

A questo proposito, **ErgonGroup può assistere l'impresa nella partecipazione alle gare internazionali con un servizio che riunisce tre strumenti in uno.** L'offerta ErgonGroup si compone infatti di una prima parte di inquadramento pratico ed operativo sui bandi internazionali, di una seconda parte di analisi delle potenzialità in azienda con riguardo a questo mercato e di una terza parte - che viene adattata a ciascuna realtà aziendale - di supporto alla struttura ed allo staff dedicato, allo scopo di procedere al monitoraggio ed alla partecipazione alle gare in modo efficace, strutturato e sistematico nel tempo.

PUBLIC PROCUREMENT: SERVIZIO GARE PUBBLICHE ALL'ESTERO:

La partecipazione alle gare internazionali è un'attività complessa in termini di monitoraggio ed analisi delle informazioni, predisposizione della documentazione, verifica dei termini di partecipazione e gestione del contatto con il committente potenziale e dell'attività interna a supporto. **Il servizio ErgonGroup di partecipazione alle gare estere si articola quindi in cinque fasi di intervento che permettono all'azienda di accedere con successo a questo ambito di mercato.**

1

Presentazione mercato dei bandi di gara esteri

Tra le centinaia di bandi esteri che ogni giorno vengono pubblicati **ErgonGroup individua la rosa di opportunità che incontrano le caratteristiche dell'azienda e su cui vale la pena di puntare e presenterà al management il quadro di riferimento e la strumentazione necessaria ad operare, ovvero:**

- La normativa e le fonti di dati.
- Gli aspetti tecnici quali: procedure, specifiche tecniche ed economiche, tipologie contrattuali, sistemi di valutazione delle offerte, risoluzione delle controversie riferiti al settore ed all'area geografica d'interesse prevalente per il proprio business.

2

Valutazione risorse aziendali

La **valutazione del potenziale aziendale** si traduce nell'**acquisizione e nello studio** - in affiancamento al management e alla struttura operativa - **delle informazioni necessarie a stimare il profilo competitivo dell'azienda** (merceologia, volume soglia per commessa, competenze interne, pianificazione finanziaria, certificazioni) secondo i parametri riscontrabili sul **mercato dei bandi internazionali, appositamente segmentato e filtrato alla luce delle prospettive e dei piani di sviluppo propri dell'organizzazione.**

Il risultato è un documento riassuntivo delle caratteristiche, dei punti di forza e debolezza e delle prospettive di sviluppo concreto del proprio business sul fronte dei bandi.

3

Monitoraggio e studio bandi

Dal **monitoraggio delle gare pubbliche**, verranno selezionati insieme ai referenti aziendali **alcuni bandi** cui partecipare, beneficiando dell'**assistenza diretta, della guida e supervisione del consulente ErgonGroup.**

4

Partecipazione ai bandi

Il consulente Ergongroup avvia, con il coinvolgimento dello staff aziendale individuato, la **partecipazione ad almeno tre bandi di gara internazionali che possono rappresentare reali opportunità di business per l'azienda con lo scopo di ottenere, in breve tempo, risultati commerciali importanti**, sia in termini di commesse acquisite sia in di visibilità presso le controparti pubbliche e private nei mercati esteri.

Le principali attività di assistenza offerte dal Consulente ErgonGroup sono:

- **Acquisizione della documentazione necessaria in lingua originale;**
- **Analisi puntuale dei termini e delle specifiche;**
- **Sviluppo di contatti diretti con l'acquirente pubblico;**
- **Impostazione di una strategia di gara favorevole all'azienda;**
- **Pianificazione interna e strutturazione dell'offerta;**
- **Valutazione di partnership potenziali;**
- **Esame dei contenuti e delle regole formali;**
- **Accertamento e chiarimento di eventuali criticità.**

5

Formazione

L'**attività di formazione è trasversale a tutto il processo ed ha l'obiettivo di integrare e rendere immediatamente fruibili ed operativi i contenuti e gli strumenti funzionali alla partecipazione ai bandi di gara.**

La formazione verterà sulle seguenti tematiche:

- **Decisione e pianificazione: raccolta dei dati e strumenti di analisi sul mercato dei bandi e sul profilo aziendale;**
- **Aspetti tecnici ed economici connessi alla partecipazione ad una gara pubblica;**
- **Gestione dell'attività in seno all'organizzazione interna ed impatto in termini di competenze, flussi di attività e divisione del lavoro;**
- **Monitoraggio e selezione gare d'interesse; partecipazione e predisposizione offerte.**



ErgonGroup
Ente di Formazione e Consulenza

www.ergongroup.it

Veneto
Viale Dell'Industria, 21
35129 Padova (PD)
T +39 049 870 2284
F +39 049 724 0032
servizioclienti.ve@ergongroup.it

Friuli Venezia Giulia
Via Marittima, 69
33058 San Giorgio di Nogaro (UD)
T +39 0431 621 498
F +39 0431 622 417
servizioclienti.fvg@ergongroup.it

Toscana
Via Lorenzo il Magnifico, 14
50129 Firenze (FI)
T +39 055 474 615
F +39 055 499 637
servizioclienti.tos@ergongroup.it

Marche
Via Volturmo, 73
62100 Macerata (MC)
T +39 0733 283 299
F +39 0733 283 299
servizioclienti.mar@ergongroup.it