

Internazionalizzazione d'impresa



La tua azienda all'estero

Le proposte di ErgonGroup per l'internazionalizzazione sono state pensate per offrire un **servizio di informazione, formazione ed assistenza** ad hoc in grado di abbracciare tutte le principali dimensioni ed espressioni del **fare impresa all'estero**. Dal servizio di "Consulente Export" a quelli dedicati al **Web Export per l'e-commerce** e la **partecipazione a gare internazionali**.

Il nostro metodo: consulenza abbinata alla formazione

Abbiamo sviluppato un metodo di lavoro concreto, testato e collaudato che **si basa sull'UTILIZZO INTEGRATO di CONSULENZA e FORMAZIONE per il raggiungimento dei tuoi obiettivi**. Un percorso che, attraverso la formazione, permette l'interiorizzazione dei metodi e delle conoscenze. **Potrai ottenere un risultato duraturo e consolidato attraverso metodologie validate**, rendendo la tua azienda indipendente e capace di affrontare da sola il suo percorso di crescita.

I servizi di Internazionalizzazione per la tua azienda



SERVIZIO EXPORT MANAGER

SERVIZIO EXPORT MANAGER: aiutiamo la tua impresa a vendere all'estero

Un servizio completo e flessibile di assistenza ed affiancamento nella realizzazione del tuo progetto di business oltre confine. Il consulente export ti supporta nelle funzioni chiave dell'attività di internazionalizzazione orientandoti ed accompagnandoti in tutte le fasi.

La soluzione comprende:

- creazione dei necessari presupposti per il successo della tua Azienda all'estero
- individuazione dei mercati e selezione dei clienti
- gestione delle trattative e organizzazione delle visite presso clienti esteri
- trasferimento di competenze al personale della tua impresa

INTERNZIONALIZZAZIONE VIA WEB: vuoi esportare? Comincia dalla Rete.



WEB EXPORT

“Web export” è la proposta per l'internazionalizzazione via web che potenzia le competenze di e-commerce (servizio “Siti e-commerce per le aziende”) e struttura una presenza commerciale efficace e a costi sostenibili.

La soluzione comprende:

- Promozione e vendita su marketplaces.
- Utilizzo delle piattaforme di e-procurement.
- Accesso agli sportelli online e alle applicazioni di informazione ed assistenza all'export.
- Formazione.

GARE D'APPALTO INTERNAZIONALI: per ampliare le opportunità di business.



GARE INTERNAZIONALI

I tender – gare di appalto per lavori, forniture, servizi all'estero – sono un mercato stabile, sicuro e dai grandi numeri, che può aprire nuovi orizzonti alla tua attività.

Il servizio di consulenza per le gare internazionali – che si collega all'offerta formativa ErgonGroup sui bandi esteri e l'internazionalizzazione – ti accompagna e supporta nell'attività di:

- Presentazione mercato dei bandi di gara esteri
- Valutazione delle potenziale aziendale alla partecipazione ai bandi di gara internazionali
- Monitoraggio, studio dei bandi disponibili e selezione di tre bandi individuati come reali opportunità di business per l'azienda.
- Avvio ed assistenza durante la partecipazione ai bandi selezionati.
- Attività di formazione per il consolidamento delle conoscenze.

Il team

Responsabile Area Internazionalizzazione e commercio estero: Dott. Saverio Aprile

Laureato in **Comunicazione Integrata per le Imprese e le Organizzazioni**, Saverio Aprile è Sales Area Manager ed Export Manager con **esperienza ventennale in aziende italiane e multinazionali** per lo sviluppo di azioni di marketing e vendite internazionali e l'apertura di nuovi mercati.

Presta consulenza per lo start-up e lo sviluppo di attività di internazionalizzazione delle imprese, è Esperto di Export Check-up e **Docente di commercio internazionale**.

Autore del libro “Strategie di Internazionalizzazione: competenze e organizzazione per un nuovo vantaggio competitivo”, edito da **Franco Angeli**, ha pubblicato su riviste di settore numerosi articoli sui temi dell'internazionalizzazione, export e trasporti. Attualmente riveste il ruolo di **Project Manager e Responsabile Area Internazionalizzazione di ErgonGroup**.

I progetti sono sviluppati da un gruppo di consulenti con competenze di gestione e tecniche specifiche, coordinati da un capo progetto che si interfaccia costantemente con la Direzione aziendale per garantire il pieno raggiungimento dell'obiettivo.



ErgonGroup
Ente di Formazione e Consulenza

www.ergongroup.it

Veneto
Viale Dell'Industria, 21
35129 Padova (PD)
T +39 049 870 2284
F +39 049 724 0032
servizioclienti.ve@ergongroup.it

Friuli Venezia Giulia
Via Marittima, 69
33058 San Giorgio di Nogaro (UD)
T +39 0431 621 498
F +39 0431 622 417
servizioclienti.fvg@ergongroup.it

Toscana
Via Lorenzo il Magnifico, 14
50129 Firenze (FI)
T +39 055 474 615
F +39 055 499 637
servizioclienti.tos@ergongroup.it

Marche
Via Volturmo, 73
62100 Macerata (MC)
T +39 0733 283 299
F +39 0733 283 299
servizioclienti.mar@ergongroup.it