



AREA INTERNAZIONALIZZAZIONE

EXPORT MANAGER: AIUTIAMO LA TUA IMPRESA A VENDERE ALL'ESTERO

Il commercio estero è oggi più che mai una necessità: per tutte le imprese, di qualsiasi dimensione e settore merceologico, l'internazionalizzazione è la via obbligata per crescere e ipotizzare uno sviluppo continuativo.

Oggi l'Italia non registra crisi nell'export ed ErgonGroup ti supporta nel cavalcare l'attuale trend positivo, combattendo la concorrenza nazionale ed internazionale ed individuando nuovi sbocchi di mercati.

Per esportare meglio e con risultati certi, evitando la dispersione di energie e denaro, diviene necessario pianificare il processo d'internazionalizzazione, definendo opportunamente le strategie commerciali e di vendita.

ErgonGroup ha istituito un Servizio di "**Export Manager**", proponendo professionisti di grande esperienza, che aiutano la tua Azienda a vendere all'estero. Il Servizio è pensato sia per l'Azienda che non ha ancora iniziato ad esportare, sia per le imprese che già esportano e hanno l'obiettivo di sviluppare il loro export.

AMBITI DI INTERVENTO DELL'EXPORT MANAGER:

- **ORGANIZZAZIONE:** crea i necessari presupposti per il successo della tua azienda all'estero
- **MERCATO:** individua i mercati e seleziona i clienti
- **VENDITA:** gestisce le trattative e organizza le visite presso clienti esteri
- **FORMAZIONE:** trasferisce competenze al personale della tua impresa, per operare con continuità all'estero.

L'export Manager interviene nella mappatura del potenziale internazionale dell'Azienda fino all'assistenza nella fase post-vendita, per monitorare i risultati ottenuti e individuare i margini di miglioramento della presenza sui mercati esteri.

Il percorso viene suddiviso in azioni concrete, che hanno un unico obiettivo di fondo: creare una *performance* che rimane all'interno della tua Azienda.

Il Servizio di ErgonGroup permette alla tua Azienda di acquisire un portafoglio di contatti commerciali, un metodo di lavoro e nuove prospettive di crescita per il tuo business all'estero.

CARATTERISTICHE DEL SERVIZIO ERGONGROUP:

- **ASSISTENZA CONTINUA**: una presenza stabile nella misura necessaria alla tua azienda. La presenza in Azienda dipende dalle tue necessità.
- **PROFESSIONALITA'**: un team di professionisti con solida esperienza, almeno decennale.
- **OPERATIVITA'**: il Servizio è pensato e costruito ad hoc in base agli specifici obiettivi della tua azienda.
- **FINANZIAMENTI**: grazie alle metodologie di lavoro di ErgonGroup e all'accesso facilitato ai finanziamenti potrai sempre coprire parte dei costi dell'intervento.

Con il servizio **Export Manager di ErgonGroup** è possibile intervenire sulle funzioni chiave dell'azienda che supportano il percorso di vendita all'estero per decidere, programmare e realizzare il tuo piano di business all'estero, grazie ad un Manager specializzato che lavora con l'obiettivo di favorire l'internazionalizzazione delle PMI ed incrementare il commercio con l'estero.

ErgonGroup: aiutiamo la tua azienda a crescere.



ErgonGroup
Ente di Formazione e Consulenza

www.ergongroup.it

Veneto
Viale Dell'Industria, 21
35129 Padova (PD)
T +39 049 870 2284
F +39 049 724 0032
servizioclienti.ve@ergongroup.it

Friuli Venezia Giulia
Via Marittima, 69
33058 San Giorgio di Nogaro (UD)
T +39 0431 621 498
F +39 0431 622 417
servizioclienti.fvg@ergongroup.it

Toscana
Via Lorenzo il Magnifico, 14
50129 Firenze (FI)
T +39 055 474 615
F +39 055 499 637
servizioclienti.tos@ergongroup.it

Marche
Via Volturmo, 73
62100 Macerata (MC)
T +39 0733 283 299
F +39 0733 283 299
servizioclienti.mar@ergongroup.it